



UIA

Union Internationale des Avocats
International Association of Lawyers
Unión Internacional de Abogados

Comitato nazionale italiano

SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE
SPECIALISTICA
COMITATO ITALIANO UIA

SECONDO CORSO BIENNALE DI ALTA FORMAZIONE SPECIALISTICA

SETTORE DEL DIRITTO INTERNAZIONALE

(art. 3 c. 1 lett. f) DM 144/2015 integrato dal DM 163/2020)

CORSO DI DIRITTO DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE

INTERNATIONAL BUSINESS LAW - COMMERCIAL CONTRACTS,
FOREIGN INVESTMENTS & DISPUTE RESOLUTION METHODS

CORSO BIENNALE MAGGIO 2024 - SETTEMBRE 2026



in convenzione con



UNIVERSITÀ
DEGLI STUDI
FIRENZE
DSG
DIPARTIMENTO DI
SCIENZE GIURIDICHE



Ordine degli Avvocati
di Firenze

Con il patrocinio di



ORDINE DEGLI
AVVOCATI DI MILANO



Ordine degli Avvocati
di Torino

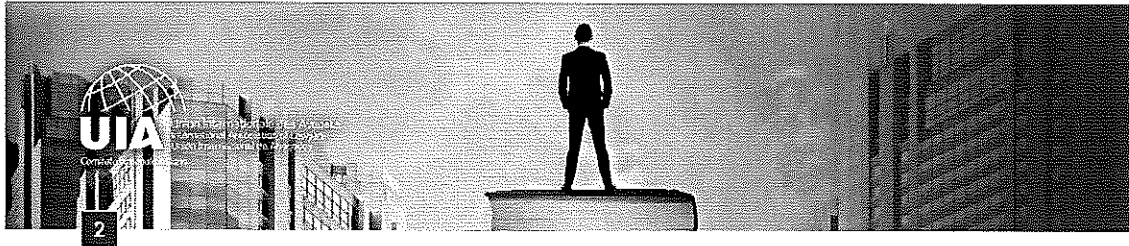


ORDINE DEGLI
AVVOCATI
DI VERONA

In collaborazione con



The British Institute
of Florence dal 1917



Corso di alta formazione specialistica ufficialmente approvato dal Ministero della Giustizia (PDG del 19/02/2024) ai sensi dell'art. 7, comma 1, D.M. n. 144/2015, organizzato dalla Scuola nazionale di alta formazione specialistica del Comitato Italiano UIA - Union Internationale des Avocats (associazione forense specialistica maggiormente rappresentativa) in forza della Convenzione con il Dipartimento di Scienze Giuridiche dell'Università degli Studi di Firenze ed il Consiglio dell'Ordine degli Avvocati di Firenze in data 25-31/01/2024

COMITATO SCIENTIFICO

Prof. Paola Lucarelli, Università degli Studi di Firenze, Coordinatrice del Corso

Prof. Avv. Ugo Draetta, Università Cattolica di Milano

Prof. Avv. Fabrizio Marrella, Università Cà Foscari, Venezia

Avv. Alberto Pasino, Foro di Trieste, Presidente Comitato nazionale italiano UIA

Avv. Aldo Bulgarelli, Foro di Verona

Avv. Paolo Lombardi, Foro di Torino, membro di nomina CNF

COMITATO DI GESTIONE

Avv. Carlo Mastellone, Direttore, Foro di Firenze, President-Elect UIA

Avv. Lavinia Savini, Segretario, Foro di Bologna, membro del Comitato di Presidenza UIA

Avv. Corrado DeMartini, Tesoriere, Foro di Roma, Past-President UIA

Prof. Paola Lucarelli, Università degli Studi di Firenze

Avv. Cosimo Papini, Foro di Firenze, membro di nomina CNF

RELATORI

Avv. Massimo Audisio, Foro di Milano, Consigliere dell'OIAD Observatoire International des Avocats; Componente del gruppo di studio per la redazione della Convenzione sulla professione di avvocato presso il CCBE - Comitato degli Ordini Forensi Europei

Prof. Avv. Vicente Bagnoli, Mackenzie University - Law School, Vicente Bagnoli Advogados, São Paulo

Avv. Eric Balate, Avocat aux Barreaux de Mons et de Lille, Président du comité déontologie du CCBE, Ancien Bâtonnier, Balate & Associés - Réseau

Prof. Filip Balcerzak, Adam Mickiewicz University in Poznań, SSW Pragmatic Solutions, Warsaw

Avv. Piero Bellante, Foro di Verona

Prof. Paolo Bertoli, Università degli Studi dell'Insubria

Prof. Giacomo Biagioni, Università degli Studi di Cagliari

Prof. Avv. Paolo Biavati, Università degli Studi di Bologna

Prof. Leonardo Borlini, Università Bocconi di Milano

Prof. Avv. Fabio Bortolotti, Foro di Torino, BBM Studi Legali associati Buffa, Bortolotti & Mathis, Presidente IDI - International Distribution Institute

Avv. Silvia Bortolotti, Foro di Torino, BBM Studi Legali associati Buffa, Bortolotti & Mathis

Avv. Roberto Calabresi, Foro di Firenze

Avv. Benedetta Capiello, Dipartimento di Diritto Pubblico Italiano e Sovranazionale, Università Statale di Milano

Prof. Avv. Sergio Carbone, Professore Emerito Università di Genova

Avv. Andrea Carlevaris, Foro di Roma, Bonelli Erede, Presidente AIA Assoc. Italiana Arbitrato, già Segretario Generale della Corte Internazionale di Arbitrato della Camera di Commercio Internazionale (ICC) di Parigi

Avv. Enrico Castaldi, Foro di Milano e Avocat au Barreau de Paris, Castaldi Partners

Prof. Avv. Renzo Riccardo Cavalieri, Università Cà Foscari, Venezia, Studio legale Bonelli Erede, Milano

Nathalie Cazeau, Cazeau & Associés, Parigi, Vice President of the UIA Commission on International sale of Goods

Avv. Antonio Ciavatta, Executive Counsel, Int. Trade Compliance & TPS Compliance Leader Baker Hughes, Firenze

Prof. Avv. Roberta Clerici, Università degli Studi di Milano Statale

Avv. Emilio Cucchiara, Partner Deloitte Legal

Prof. Avv. Francesco D'Angelo, Università degli Studi di Firenze

Avv. Claudia Del Re, Foro di Firenze, Professore a contratto Università degli Studi di Firenze

Avv. Donato Di Campi, Foro di Pescara, Tesoriere del Consiglio Nazionale Forense

Avv. Stefano Dindo, Foro di Verona, Dindo Zorzi & Associati

Avv. Pierfrancesco C. Fasano, Foro di Milano, Aria Grace Law CIC

Avv. Antonio Fratelli, Foro di Bologna, Consigliere dell'Ordine, referente della Commissione Internazionale

Avv. Gianluca Gambogi, Foro di Firenze, Full Professor of Law in UPM Uni Internazionale Milano

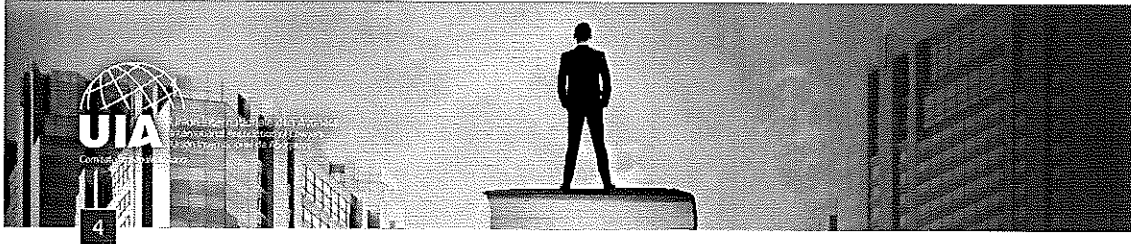
Avv. Mariaelena Giorcelli, Presidente Commissione UIA Vendita Internazionale di Merce, Studio Legale Bortolotti, Mathis & Associati, Torino

Avv. Jean-Marc Gollier, Chair of CCBE Environment and Climate Change Committee/ Comité Environnement et changement climatique

Prof. Massimiliano Granieri, Università degli Studi di Brescia

Avv. Michele Ius, Group Head of Contracts - Danielli & C. Officine Meccaniche SpA

- Prof. Avv. Andrea La Mattina, Bonelli Erede, Genova
Prof. Nikos Lavranos, First Secretary General of EFILA, Co Editor in Chief of the European Investment Law and Arbitration Review
Avv. Fabio Liguori, Foro di Milano, Studio Legale Nunziante Magrone
Prof. Aldo Ligustro, Università degli Studi di Foggia
Prof. Avv. Ettore Maria Lombardi, Università degli Studi di Firenze
Avv. Paolo Lombardi, Foro di Torino, Past-President, UIA Private International Law Commission, ELEXI Studio Legale
Prof.ssa Olivia Lopes Pegna, Università degli Studi di Firenze
Avv. Eduardo Lorenzetti Marques, Studio Lorenzetti Marques, São Paulo, Milano, Buenos Aires, President, UIA Foreign Investment Commission
Prof. Paola Lucarelli, Università degli Studi di Firenze
Avv. Roberto Luzi Crivellini, Dindo Zorzi e Associati Studio legale, Verona
Avv. Georgia Magno, VP & General Counsel, Industrial & Energy Technology, Baker Hughes
Prof. Avv. Maria Chiara Malaguti, Presidente UNIDROIT
Prof. Avv. Alberto Malatesta, Università Cattaneo-LIUC di Castellanza
Susanne Margossian, Past-President, UIA International Sale of Goods Commission, General Counsel and Head of Legal Department, UP International, Geneva
Prof. Avv. Fabrizio Marrella, Università Cà Foscari, Venezia
Avv. Pietro Mastellone, Foro di Firenze
Avv. Michael McIlwrath, MDisputes, Chair - Governing Body for Dispute Resolution Services ICC, Professore a contratto Università Bocconi
Prof. Avv. Giovanni Meruzzi, Ordinario di Diritto commerciale dell'Università di Verona, Avvocato in Verona
Avv. Giovanni Minuto, Bonelli Erede, Milano
Avv. Arnaldo Mitola, Allen & Overy, Luxembourg
Prof. Avv. Francesco Munari, Università degli Studi di Genova, Partner Deloitte Legal
Prof. Alberto Musso, Università di Bologna
Avv. Mario Napoli, Foro di Torino, componente del CNF, membro della Commissione Deontologia del CNF
Dr. Christoph Oertel, Maître en Droit (Paris I), LL.M. (Köln/Paris), Rechtsanwalt President, UIA Contracts Law Commission, Brüdermann Jahn Rechtsanwalts-gesellschaft mbH, Hamburg, Germany
Prof. Avv. Lorenzo Federico Pace, Università degli Studi del Molise
Avv. Marco Padovan, Foro di Milano
Avv. Cosimo Papini, Foro di Firenze, Segretario dell'Ordine degli Avvocati di Firenze
Avv. Alberto Pasino, Zunarelli Studio Legale Associato, Sede di Trieste, President, UIA Transportation Law Commission
Patricia Peterson, Chartered Arbitrator, FCI Arb, CEDR Accredited Mediator, Member of the Paris, Ontario and Quebec Bars, Solicitor of the Senior Courts of England and Wales
Prof. Burghard Piltz, Prof. Burghard Piltz, Partner Piltz Legal, Berlino
Avv. Gianluca Pojaghi, Foro di Milano
Prof. Dr. Bernd Reinmüller, Past-President UIA, avvocato in Ginevra e Francoforte, Professore nella Università di Colonia, Lecturer, "Deutsche Anwalts Akademie" per Corsi di specializzazione in International Business Law
Avv. Laura Ristori, Foro di Firenze, Studio Legale Associato Stanghellini Ristori Vgoriti
James D. Rosener, Former President, UIA Corporate Law and Mergers & Acquisitions Commission, Pepper Hamilton LLP, New York
Michal Roszak, Partner Berg & Moll International Lawyers, Kolegiat Kancelaria Prawna, Warsaw Member of the UIA Commission on International Sale of Goods
Avv. Maria Pia Sacco, Senior Advisor Pillar Two
Prof. Francesco Salerno, Università di Ferrara
Avv. Diego Saluzzo, Foro di Torino, Grande Stevens Studio Legale Associato
Dr. Alfonso Santilli, Presidente Credimpex Italia
Avv. Sylvain Savolainen, Partner, Savolainen Avocats, Ginevra
Prof. Martijn Scheltema, Partner at Pels Rijcken, Professor Erasmus University School of Law, Rotterdam, co-chair of the European Model Clauses Project, The Hague, Netherlands
Prof. Avv. Caterina Silvestri, Università degli Studi di Firenze
Avinder Singh, Visiting professor with the International University College, Torino, Cicero Chambers, New Delhi
Giovanni Spinelli, Managing Partner, Pavia & Harcourt LLP, New York
Avv. Steven Sprague, Castaldi Partners Milano
Aleksander Stawicki, Former President UIA Competition Law Commission, WKB Wiercinski, Kwiecinski, Baehr, Warsaw
Ashu Thakur, Ashu Thakur & Associates Advocates & Solicitors, Mumbai
Prof. Sara Tonolo, Università degli Studi di Padova
Prof. Avv. Marco Torsello, Università degli Studi di Verona
Prof. Chiara Tuo, Università degli Studi di Genova
Avv. Alberto Venezia, Foro di Milano
Prof. Anna Veneziano, Segretario Generale Aggiunto UNIDROIT
Prof. Annamaria Viterbo, Università degli Studi di Torino
Prof. Dr. Jean-Paul Vuillemy, Des Gouttes & Partners, Genève
Avv. Paolo Zucconelli, Foro di Verona, Dindo Zorzi & Associati



STRUTTURA DEL CORSO

Corso biennale di 272 ore complessive nell'arco di 28 mesi suddivise in

- 20 moduli di 12 ore ciascuno il terzo fine settimana del mese (8 ore il venerdì h 09:30-13:30 e 14:30-18:30, e 4 ore il sabato h 09:30-13:30);
- 2 moduli di 4 ore di Legal English a cura del British Institute of Florence;
- 2 moduli ulteriori di 12 ore ciascuno in forma di seminario, corso di formazione o altro eventi formativi di UIA Parigi (www.uianet.org) svolti all'estero, in lingua inglese o francese, da scegliere (uno per ciascun anno del biennio) tra gli eventi calendarizzati da UIA Parigi ed "accreditati" a tal fine dal Comitato Scientifico della Scuola.

I moduli si potranno svolgere sia in lingua italiana che in lingua inglese.

Per l'iscrizione al Corso è necessaria la conoscenza dell'inglese almeno a livello B2.

Le lezioni "in presenza" si terranno a Firenze presso Villa Ruspoli, Piazza della Indipendenza 9, 50129 Firenze (Scuola di Giurisprudenza dell'Università degli Studi di Firenze) ed in videoconferenza interattiva con un tutor d'aula presso le sedi decentrate c/o gli Ordini degli Avvocati "soci collettivi" dell'UIA o altre sedi dedicate a Milano, Roma, Torino e Verona (da confermare comunque anche in dipendenza del numero minimo di iscritti presso ogni sede locale).

Le prove intermedie e finali, scritte ed orali, si svolgeranno interamente in presenza presso la sede di Firenze.

La piattaforma utilizzata per le lezioni a distanza assicurerà il report di ingresso e uscita dalle aule virtuali, con una preventiva identificazione degli specializzandi ai quali verranno fornite credenziali personali.

La frequenza è obbligatoria dovendosi assicurare la «misura minima dell'ottanta per cento della durata del corso» (art. 7, comma 12, lett. d) D.M. 144/2015).

Il Comitato di gestione si riserva di non attivare il Corso in caso di mancato raggiungimento del numero minimo complessivo di 50 iscritti.

CONSEGUIMENTO DEL TITOLO DI "AVVOCATO SPECIALISTA"

Il presente Corso di alta formazione specialistica della durata di 28 mesi è conforme ai criteri previsti dall'art. 7, comma 12 D.M. 144/2015 come attestato dall'autorizzazione del Ministero della Giustizia con PDG del 19/02/2024 ai sensi dell'art. 7, comma 1, D.M. cit.

Il titolo di avvocato specialista è conferito dal Consiglio Nazionale Forense ex art. 2, comma 2 D.M. 144 cit.

La frequenza al Corso ed il superamento delle prove intermedia e finale costituiranno requisiti per la presentazione della domanda al Consiglio Nazionale Forense ai fini del conferimento del titolo di avvocato specialista.

Pertanto all'esito del superamento delle prove, scritte e orali, al termine di ciascun anno di corso, ex art. 7 comma 12 lettera e) D.M. cit. volte ad accertare l'adeguato livello di preparazione del candidato, per conseguire il titolo di avvocato specialista nel Settore del Diritto Internazionale, l'interessato dovrà presentare domanda presso il Consiglio dell'Ordine di appartenenza ex art. 6 D.M. cit. che, verificata la regolarità della documentazione, la trasmette al Consiglio Nazionale Forense; il CNF provvede direttamente comunicando il conferimento del titolo all'istante ed al COA di appartenenza, ai fini dell'iscrizione negli elenchi di cui all'articolo 5, senza la necessità del superamento di altre prove.

FINALITÀ E METODOLOGIA DIDATTICA DEL CORSO

Il programma del corso costituisce alta formazione specialistica nel Settore del Diritto Internazionale ex art. 3 c. 1 lett. f) DM 144/2015 integrato dal DM 163/2020)

Il corso di specializzazione persegue le seguenti generali finalità:

- a) sviluppo della formazione specialistica dell'avvocato che consente di conseguire una competenza tale da garantire all'assistito la più efficace assistenza tecnica sia giudiziale sia stragiudiziale nel settore del diritto commercio internazionale, assicurando al cliente la miglior consulenza specializzata;
- b) la trattazione di argomenti sia di diritto sostanziale che di diritto processuale;
- c) l'acquisizione di conoscenze teoriche e pratiche mediante approfondimento, a carattere avanzato, di temi, anche interdisciplinari, connessi all'attività pratica;
- d) l'approfondimento delle previsioni di cui al vigente Codice deontologico forense nonché in materia di deontologia a livello europeo ed internazionale;
- e) lo svolgimento di lezioni non soltanto frontali, ma che garantiscano l'interattività e la partecipazione attiva degli specializzandi.

METODOLOGIA DIDATTICA

Il programma prevede una Parte Generale di durata non inferiore a 12 mesi e una Parte Speciale anch'essa non inferiore a 12 mesi, destinata all'approfondimento di temi comunque afferenti allo specifico settore di specializzazione.

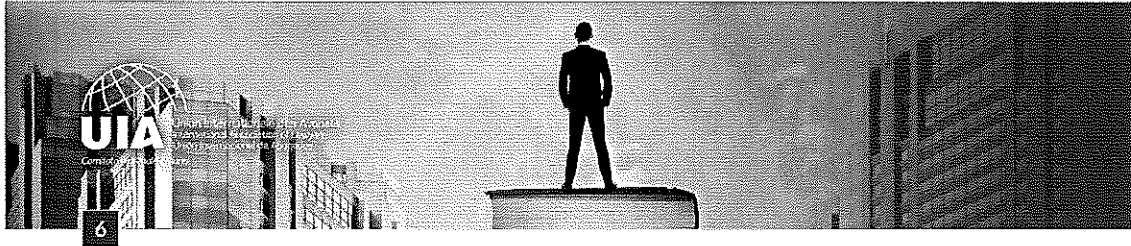
È prevista una «didattica frontale» complessivamente di 160 ore delle quali 80 nella Parte Generale e 80 nella Parte Speciale oltre a 8 ore di lezione di Legal English svolte in formato laboratorio pratico all'inizio del primo anno.

Ogni modulo è suddiviso in una parte di didattica frontale (8 ore) ed una parte (4 ore) riservata a studio di casi ed esercitazioni (discussione individuale o di gruppo di casi pratici, esercitazioni scritte, simulazioni di procedimenti giudiziari ed extragiudiziari - per queste ultime, anche acquisendo la conoscenza delle tecniche di negoziazione e di mediazione), favorendo l'acquisizione della capacità di applicare le conoscenze sotto il profilo pratico, con particolare riferimento alla risoluzione di questioni e casi, anche a carattere complesso.

La didattica sposa un approccio in grado di coniugare metodologie di carattere tradizionale (quali le lezioni frontali, le discussioni, l'analisi di casi, le simulazioni) anche con metodologie di tipo innovativo (quali ad es. attività di carattere laboratoriale ed esperienziale, se possibile altresì sfruttando il potenziale di risorse online, applicazioni e tecnologie dedicate alla didattica).

Per assicurare l'interattività nel processo di apprendimento e la partecipazione attiva degli specializzandi, sono previsti momenti di discussione e confronto con il docente, in forma individuale e di gruppo. Inoltre, all'interno dei programmi viene dedicato un congruo numero di ore di lezione ad attività di carattere pratico, finalizzate a sviluppare e testare la capacità di applicare le conoscenze acquisite: in particolare, **analisi e risoluzione di quesiti e casi, esercitazioni, simulazioni processuali, redazione di atti e contratti, in forma individuale o di gruppo.**

Il programma include **profili di diritto sostanziale e di diritto processuale, deontologia e ordinamento professionale; logica e ragionamento giuridico; interpretazione (es. legge, negozio, sentenza), ricerca legale; - scrittura giuridica (tecniche di redazione di atti e di contratti internazionali); - linguaggio giuridico (anche nella lingua inglese); - tecniche di argomentazione e discussione.**



PROGRAMMA

PRIMO ANNO

PARTE GENERALE

MODULO N. 1 - 12 ore

Maggio 2024

Venerdì 17 maggio 2024 (8h)

Sabato 18 maggio 2024 (4h)

DEONTOLOGIA E ORDINAMENTO PROFESSIONALE IN AMBITO EUROPEO ED INTERNAZIONALE - SVILUPPI E CRITICITÀ

MODULO N. 2 - 12 ore

Giugno 2024

Venerdì 21 giugno 2024 (8h)

Sabato 22 giugno 2024 (4h)

**LE NORME QUADRO DEL DIRITTO DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE
LE ORGANIZZAZIONI ECONOMICHE INTERNAZIONALI E LE FONTI INTERNAZIONALI DEL DIRITTO DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE**

MODULO N. 3 - 12 ore

Settembre 2024

Venerdì 20 settembre 2024 (8h)

Sabato 21 settembre 2024 (4h)

IL DIRITTO INTERNAZIONALE DEGLI INVESTIMENTI DIRETTI ESTERI

MODULO N. 4 - 12 ore

Ottobre 2024

Venerdì 18 ottobre 2024 (8h)

Sabato 19 ottobre 2024 (4h)

LE NORME DI DIRITTO INTERNAZIONALE PRIVATO E PROCESSUALE

PROGRAMMA

MODULO N. 5 - 12 ore

Novembre 2024

Venerdì 22 novembre 2024 (8h)

Sabato 23 novembre 2024 (4h)

**LA LEGGE APPLICABILE ALLE OBBLIGAZIONI CONTRATTUALI ED EXTRA-CONTRATTUALI:
REGOLAMENTI ROMA I E ROMA II**

MODULO N. 6 - 12 ore

Gennaio 2025

Venerdì 17 gennaio 2025 (8h)

Sabato 18 gennaio 2025 (4h)

LA REDAZIONE DEL CONTRATTO INTERNAZIONALE FRA TECNICHE E PROBLEMI

MODULO N. 7 - 12 ore

Febbraio 2025

Venerdì 21 febbraio 2025 (8h)

Sabato 22 febbraio 2025 (4h)

IL DIRITTO APPLICABILE DALLA FISILOGIA ALLA PATOLOGIA DEL RAPPORTO

MODULO N. 8 - 12 ore

Marzo 2025

Venerdì 21 marzo 2025 (8h)

Sabato 22 marzo 2025 (4h)

IL CONTRATTO DI VENDITA INTERNAZIONALE

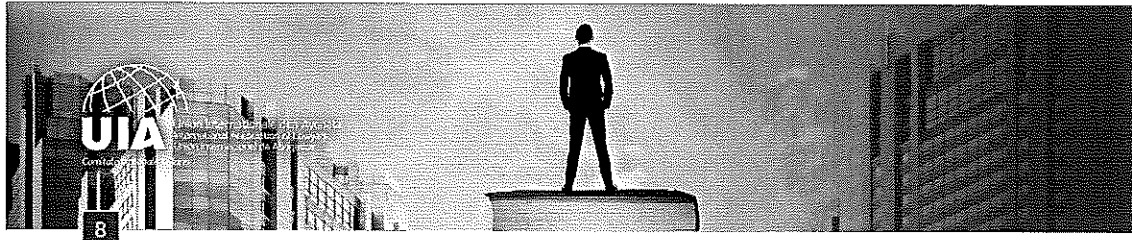
MODULO N. 9 - 12 ore

Aprile 2025

Venerdì 11 aprile 2025 (8h)

Sabato 12 aprile 2025 (4h)

I CONTRATTI DI INTERMEDIAZIONE E DISTRIBUZIONE COMMERCIALE



PROGRAMMA

MODULO N. 10 - 12 ore

Maggio 2025

Venerdì 16 maggio 2025 (8h)

Sabato 17 maggio 2025 (4h)

IL TRASPORTO INTERNAZIONALE DELLE MERCI
IL CONTRATTO INTERNAZIONALE REGOLATO DAL DIRITTO INGLESE

Giugno 2025

Venerdì 20 giugno 2025

VALUTAZIONE INTERMEDIA

SECONDO ANNO

PARTE SPECIALE

MODULO N. 11 - 12 ore

Settembre 2025

Venerdì 19 settembre 2025 (8h)

Sabato 20 settembre 2025 (4h)

LA REDAZIONE DEL CONTRATTO INTERNAZIONALE (APPROFONDIMENTO)
DIGITALIZZAZIONE E CONTRATTI DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE
CONTRATTI DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE E DIRITTI UMANI

MODULO N. 12 - 12 ore

Ottobre 2025

Venerdì 17 ottobre 2025 (8h)

Sabato 18 ottobre 2025 (4h)

IL CONTRATTO DI VENDITA INTERNAZIONALE (APPROFONDIMENTO)

PROGRAMMA

MODULO N. 13 - 12 ore

Novembre 2025

Venerdì 21 novembre 2025 (8h)

Sabato 22 novembre 2025 (4h)

I CONTRATTI PER L'ESECUZIONE DI OPERE O SERVIZI: APPALTO INTERNAZIONALE, RETI COMMERCIALI, SUB-FORNITURA INTERNAZIONALE E SUPPLY CHAIN, JOINT VENTURE

MODULO N. 14 - 12 ore

Gennaio 2026

Venerdì 23 gennaio 2026 (8h)

Sabato 24 gennaio 2026 (4h)

REGIMI DI GARANZIA E MODELLI DI PAGAMENTO NEI CONTRATTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI - CONTRATTI DI FINANZIAMENTO INTERNAZIONALI E CREDITO ALL'ESPORTAZIONE

MODULO N. 15 - 12 ore

Febbraio 2026

Venerdì 20 febbraio 2026 (8h)

Sabato 21 febbraio 2026 (4h)

CONTRATTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI E PROPRIETÀ INTELLETTUALE

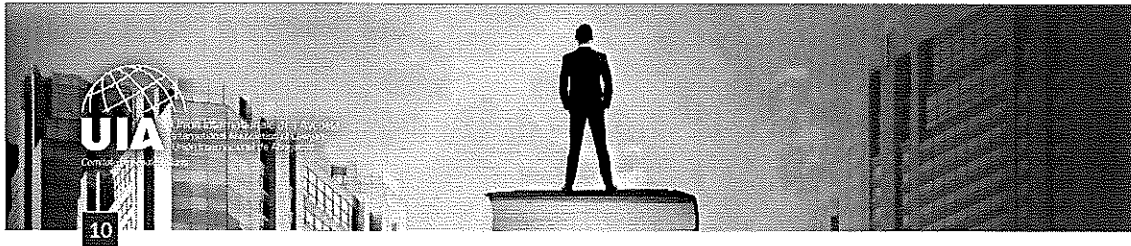
MODULO N. 16 - 12 ore

Marzo 2026

Venerdì 20 marzo 2026 (8h)

Sabato 21 marzo 2026 (4h)

APPROFONDIMENTO SULLA GESTIONE DEL CONTENZIOSO COMMERCIALE INTERNAZIONALE DAVANTI AL GIUDICE NAZIONALE, LE CORTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI



PROGRAMMA

MODULO N. 17 - 12 ore

Aprile 2026

Venerdì 17 aprile 2026 (8h)

Sabato 18 aprile 2026 (4h)

**APPROFONDIMENTO SULLA GESTIONE DEL CONTENZIOSO COMMERCIALE
INTERNAZIONALE: NEGOZIAZIONE, MEDIAZIONE ED ARBITRATO INTERNAZIONALE**

MODULO N. 18 - 12 ore

Maggio 2026

Venerdì 22 maggio 2026 (8h)

Sabato 23 maggio 2026 (4h)

DIRITTO DELLA CONCORRENZA E CONTRATTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI

MODULO N. 19 - 12 ore

Giugno 2026

Venerdì 19 giugno 2026 (8h)

Sabato 20 giugno 2026 (4h)

**PROFILI DI RILEVANZA PUBBLICISTICA NEL COMMERCIO INTERNAZIONALE: PROFILI
DI DIRITTO FISCALE, DOGANALE, NORMATIVA ANTICORRUZIONE, SANZIONI
ECONOMICHE E MISURE DI CONTRASTO AL TERRORISMO**

MODULO N. 20 - 12 ore

Settembre 2026

Venerdì 18 settembre 2026 (8h)

Sabato 19 settembre 2026 (4h)

**FOCUS PAESE
CINA, INDIA, STATI UNITI, BRASILE
INVESTIMENTI ESTERI**

Ottobre 2026

Venerdì 16 ottobre 2026

VALUTAZIONE FINALE

TERMINE ULTIMO PER LE ISCRIZIONI
30 APRILE 2024

PER ULTERIORI INFORMAZIONI
si invita a contattare la Segreteria Organizzativa:

MJ Eventi

Tel. 055 576856

E-mail: corsibiennali@mjeventi.it

www.uiacomitatoitaliano.org





UIA Union Internationale des Avocats
International Association of Lawyers
Unión Internacional de Abogados
Comitato nazionale italiano

SECONDO CORSO BIENNALE DI ALTA FORMAZIONE

SPECIALISTICA

SETTORE DEL DIRITTO INTERNAZIONALE

(art. 3 c. 1 lett. f) DM 144/2015
integrato dal DM 163/2020)

Corso biennale (maggio 2024 – settembre 2026)

Corso di Diritto del Commercio Internazionale

INTERNATIONAL BUSINESS LAW - COMMERCIAL CONTRACTS, FOREIGN INVESTMENTS & DISPUTE RESOLUTION METHODS

COMITATO SCIENTIFICO

Prof. Paola Lucarelli, *Università degli Studi di Firenze, Coordinatrice del Corso*

Prof. Avv. Ugo Draetta, *Università Cattolica di Milano*

Prof. Avv. Fabrizio Marrella, *Università Cà Foscari, Venezia*

Avv. Alberto Pasino, *Foro di Trieste, Presidente Comitato nazionale italiano UIA*

Avv. Aldo Bulgarelli, *Foro di Verona*

Avv. Paolo Lombardi, *membro di nomina CNF*

COMITATO DI GESTIONE

Avv. Carlo Mastellone, *Direttore, Foro di Firenze, President-Elect UIA*

Prof. Paola Lucarelli, *Università degli Studi di Firenze*

Avv. Lavinia Savini, *Segretario, Foro di Bologna, membro del Comitato di Presidenza UIA*

Avv. Corrado De Martini, *Tesoriere, Foro di Roma, Past-President UIA*

Avv. Cosimo Papini, *Foro di Firenze, membro di nomina CNF*

Corso di alta formazione specialistica ufficialmente approvato dal Ministero della Giustizia (PDG del 19/02/2024) ai sensi dell'art. 7, comma 1, D.M. n. 144/2015, organizzato dalla Scuola nazionale di alta formazione specialistica del Comitato Italiano UIA - Union Internationale des Avocats (quale associazione iscritta nell'elenco delle associazioni forensi specialistiche maggiormente rappresentative di cui all'art. 35, comma 1, lett. S) della legge 31 dicembre 2021, n. 247 con



particolare riferimento alla Sezione n. 1 di cui all'art. 2, lett. a), Regolamento del CNF 11 aprile 2013 n. 1 modif. 16.12.2022, per i settori di specializzazione del **Diritto Internazionale** e del **Diritto dell'Unione Europea** (art. 3 c. 1 lett. f, g) del D.M. 144/2015 integrato dal D.M. 163/2020) in forza della **Convenzione stipulata con il Dipartimento di Scienze Giuridiche dell'Università degli Studi di Firenze ed il Consiglio dell'Ordine degli Avvocati di Firenze in data 25-31/01/2024** ex art. 7, comma 3, D.M. 144/2015

STRUTTURA DEL CORSO

Corso biennale di **272 ore** complessive nell'arco di **28 mesi** suddivise in
- **20 moduli di 12 ore** ciascuno il terzo fine settimana del mese (8 ore il **venerdì h 09:30-13:30 e 14:30-18:30**, e 4 ore il **sabato h 09:30-13:30**);
- **2 moduli di 4 ore** di Legal English a cura del British Institute of Florence;
- **2 moduli ulteriori di 12 ore** ciascuno in forma di **seminario, corso di formazione o altro eventi formativi di UIA Parigi** (www.uianet.org) **svolti all'estero**, in lingua inglese o francese, da scegliere (**uno per ciascun anno del biennio**) tra gli eventi calendarizzati da UIA Parigi ed "accreditati" a tal fine dal Comitato Scientifico della Scuola.

I moduli si potranno svolgere sia in lingua italiana che in lingua inglese.

Per l'iscrizione al Corso è necessaria la conoscenza dell'inglese almeno a livello B2.

Le lezioni "in presenza" si terranno a **Firenze** presso **Villa Ruspoli**, Piazza della Indipendenza 9, 50129 Firenze (**Scuola di Giurisprudenza dell'Università degli Studi di Firenze**) ed in videoconferenza interattiva con un tutor d'aula presso le sedi decentrate c/o gli Ordini degli Avvocati "soci collettivi" dell'UIA o altre sedi dedicate a **Milano, Roma, Torino e Verona** (da confermare comunque anche in dipendenza del numero minimo di iscritti presso ogni sede locale).

Le **prove intermedie e finali, scritte ed orali**, si svolgeranno **interamente in presenza presso la sede di Firenze.**

La piattaforma utilizzata per le lezioni a distanza assicurerà il report di ingresso e uscita dalle aule virtuali, con una preventiva identificazione degli specializzandi ai quali verranno fornite credenziali personali.

La frequenza è obbligatoria dovendosi assicurare la «misura minima dell'ottanta per cento della durata del corso» (art. 7, comma 12, lett. d) D.M. 144/2015).

Il Comitato di gestione si riserva di non attivare il Corso in caso di mancato raggiungimento del numero minimo complessivo di 50 iscritti

CONSEGUIMENTO DEL TITOLO DI "AVVOCATO SPECIALISTA"

Il presente Corso di alta formazione specialistica della durata di 28 mesi è conforme ai criteri previsti dall'art. 7, comma 12 D.M. 144/2015 come attestato dall'**autorizzazione del Ministero della Giustizia** con PDG del 19/02/2024 ai sensi dell'art. 7, comma 1, D.M. cit.

Il titolo di avvocato specialista è conferito dal Consiglio Nazionale Forense ex art. 2, comma 2 D.M. 144 cit.

La frequenza al Corso ed il superamento delle prove intermedia e finale costituiranno requisiti per la presentazione della domanda al Consiglio Nazionale Forense ai fini del conferimento del titolo di avvocato specialista.

Pertanto all'esito del superamento delle prove, scritte e orali, al termine di ciascun anno di corso, ex art. 7 comma 12 lettera e) D.M. cit. volte ad accertare l'adeguato livello di preparazione del candidato, per conseguire il titolo di avvocato specialista nel Settore del Diritto Internazionale, l'interessato dovrà presentare domanda presso il Consiglio dell'Ordine di appartenenza ex art. 6 D.M. cit. che, verificata la regolarità della documentazione, la trasmette al Consiglio Nazionale Forense; il CNF provvede direttamente comunicando il conferimento del titolo all'istante ed al COA di appartenenza, ai fini dell'iscrizione negli elenchi di cui all'articolo 5, senza la necessità del superamento di altre prove.

FINALITÀ E METODOLOGIA DIDATTICA DEL CORSO

Il corso di specializzazione persegue le seguenti generali **finalità**:

- a) sviluppo della formazione specialistica dell'avvocato che consente di conseguire una competenza tale da garantire all'assistito la più efficace assistenza tecnica sia giudiziale sia stragiudiziale nel settore del diritto commercio internazionale, assicurando al cliente la



- miglior consulenza specializzata;
- b) la trattazione di argomenti sia di diritto sostanziale che di diritto processuale;
- c) l'acquisizione di conoscenze teoriche e pratiche mediante approfondimento, a carattere avanzato, di temi, anche interdisciplinari, connessi all'attività pratica;
- d) l'approfondimento delle previsioni di cui al vigente Codice deontologico forense nonché in materia di deontologia a livello europeo ed internazionale;
- e) lo svolgimento di lezioni non soltanto frontali, ma che garantiscano l'interattività e la partecipazione attiva degli specializzandi.

Metodologia didattica

Il programma prevede una **Parte Generale** di durata non inferiore a 12 mesi e una **Parte Speciale** anch'essa non inferiore a 12 mesi, destinata all'approfondimento di temi comunque afferenti allo specifico settore di specializzazione.

È prevista una «didattica frontale» complessivamente di 160 ore delle quali 80 nella Parte Generale e 80 nella Parte Speciale oltre a 8 ore di lezione di Legal English svolte in formato laboratorio pratico all'inizio del primo anno.

Ogni modulo è suddiviso in una parte di didattica frontale (8 ore) ed una parte (4 ore) riservata a studio di casi ed esercitazioni (discussione individuale o di gruppo di casi pratici, esercitazioni scritte, simulazioni di procedimenti giudiziari ed extragiudiziari - per queste ultime, anche acquisendo la conoscenza delle tecniche di negoziazione e di mediazione), favorendo l'acquisizione della capacità di applicare le conoscenze sotto il profilo pratico, con particolare riferimento alla risoluzione di questioni e casi, anche a carattere complesso.

La didattica sposa un approccio in grado di coniugare metodologie di carattere tradizionale (quali le lezioni frontali, le discussioni, l'analisi di casi, le simulazioni) anche con metodologie di tipo innovativo (quali ad es. attività di carattere laboratoriale ed esperienziale, se possibile altresì sfruttando il potenziale di risorse online, applicazioni e tecnologie dedicate alla didattica).

Per assicurare l'interattività nel processo di apprendimento e la partecipazione attiva degli specializzandi, sono previsti momenti di discussione e confronto con il docente, in forma individuale e di gruppo. Inoltre, all'interno dei programmi viene dedicato un congruo numero di ore di lezione ad attività di carattere pratico, finalizzate a sviluppare e testare la capacità di applicare le conoscenze acquisite: in particolare, **analisi e risoluzione di quesiti e casi, esercitazioni, simulazioni processuali, redazione di atti e contratti, in forma individuale o di gruppo.**

Il programma include **profili di diritto sostanziale e di diritto processuale, deontologia e ordinamento professionale; logica e ragionamento giuridico; interpretazione (es. legge, negozio, sentenza), ricerca legale; - scrittura giuridica (tecniche di redazione di atti e di contratti internazionali); - linguaggio giuridico (anche nella lingua inglese); - tecniche di argomentazione e discussione.**

PROGRAMMA

PRIMO ANNO

PARTE GENERALE

MODULO N. 1 – 12 ore

17-18 maggio 2024

Modulo relativo all'ordinamento professionale ed alla deontologia forense a cura del Consiglio dell'Ordine degli Avvocati di Firenze in collaborazione con UIA

DEONTOLOGIA E ORDINAMENTO PROFESSIONALE IN AMBITO EUROPEO ED INTERNAZIONALE - SVILUPPI E CRITICITÀ

RULES OF PROFESSIONAL CONDUCT FOR LAWYERS FROM THE EUROPEAN AND INTERNATIONAL PERSPECTIVE - DEVELOPMENTS AND CRITICALITIES

Venerdì 17 maggio 2024 h 09:30 – 13.30 / 14:30 – 18:30

Friday, 17 May 2024

Ore 09:30 INAUGURAZIONE 2° CORSO UIA DI ALTA FORMAZIONE SPECIALISTICA “DIRITTO DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE”



APERTURA DEI LAVORI E SALUTI

Prof. Irene Stolzi – Direttrice del Dipartimento di Scienze Giuridiche, Università degli Studi di Firenze
Avv. Cosimo Papini, Foro di Firenze, Segretario dell'Ordine degli Avvocati di Firenze
Avv. Donato Di Campli, Foro di Pescara, Tesoriere del Consiglio Nazionale Forense
Avv. Carlo Mastellone, Foro di Firenze, *President Elect* UIA e Direttore della Scuola di Alta Formazione Specialistica UIA (Comitato nazionale italiano)

Introduce e modera Prof. Avv. Fabrizio Marrella Università "Ca' Foscari" Venezia
Componente del Comitato Scientifico
Scuola di Alta Formazione Specialistica UIA (Comitato nazionale italiano)

ORE 10:00 – 13:30

RELAZIONI

Indipendenza della professione legale come requisito dello Stato di diritto; il conflitto di interesse
Avv. Donato Di Campli, Foro di Pescara, Tesoriere del Consiglio Nazionale Forense

I doveri di segretezza e riservatezza dell'avvocato
Avv. Cosimo Papini, Foro di Firenze, Segretario dell'Ordine degli Avvocati di Firenze

*La deontologia dell'avvocato nella prospettiva europea/
La Carta dei Principi Fondamentali dell'Avvocato Europeo (CCBE)
Il Codice Deontologico degli Avvocati Europei (CCBE)
Il Modello di Codice di Condotta per gli avvocati europei (CCBE)
The rules of ethics of lawyers in a European perspective/
The Charter of Fundamental Principles of the European Lawyer (CCBE)
The Code of Conduct for European Lawyers (CCBE)
The Model Code of Conduct for European Lawyers (CCBE)*

Avv. Eric Balate, Avocat aux Barreaux de Mons et de Lille, Président du comité déontologie du CCBE, Ancien Bâtonnier
Balate & Associés – Réseau

ORE 14:30 – 18:30

RELAZIONI

La bozza di Convenzione del Consiglio d'Europa sulla Professione dell'Avvocato / The Draft European Convention on the profession of lawyer / Projet de Convention européenne sur la profession d'avocat

Avv. Massimo Audisio, Foro di Milano, Consigliere dell'OIAD Observatoire International des Avocats; Componente del gruppo di studio per la redazione della Convenzione sulla professione di avvocato presso il CCBE - Comitato degli Ordini Forensi Europei

La Direttiva Europea sull'antiriciclaggio – Obbligo di segnalazione e deontologia: un equilibrio possibile?
Avv. Gianluca Gambogi, Foro di Firenze, Full Professor of Law in UPM Uni Internazionale Milano

Le iniziative dell'UIA

UIA Core Principles of the Legal Profession (Porto Congress (Portugal), October 30, 2018)

UIA standards for lawyers establishing a legal practice outside their home country (Sydney Congress (Australia), October 27 to 31, 2002)

Turin Principles of professional Conduct for the Legal Profession on the 21st Century (Sydney Congress (Australia), October 27 to 31, 2002)



Avv Mario Napoli, Foro di Torino, componente del CNF, membro della Commissione Deontologia del CNF

Le iniziative del CCBE in materia di ambiente e cambiamento climatico tra diritto e deontologia

The initiatives of the CCBE concerning the environment and climate change between the law and deontology

Avv. Jean-Marc Gollier, Chair of the CCBE Environment and Climate Change Committee/ Comité Environnement et changement climatique, (and past active member of the CSR Committee of the CCBE),

TAVOLA ROTONDA/ROUND TABLE

Tutto ciò che un avvocato d'affari deve sapere in materia di sostenibilità e impresa e diritti umani - Presentazione del volume "CONTRATTI DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE E SOSTENIBILITÀ" (Pacini Editore, 2024)

Avv Mario Napoli, Avv. Antonio Fraticelli, Avv. Sylvain Savolainen

Sabato 18 maggio 2024 h 09:30 – 13:30

Saturday, 18 May 2024

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE / CASE STUDY AND PRACTICAL EXERCISE

La difesa della difesa – l'attività di osservazione giudiziaria in processi all'estero a carico di avvocati

Avv. Antonio Fraticelli, Foro di Bologna, Consigliere dell'Ordine, referente della Commissione Internazionale

The Unsuspected Binding Nature of the UN Guiding Principles on Business and Human Rights through Selected Legislative Initiatives in Europe

Avv. Sylvain Savolainen, Partner, Savolainen Avocats, Foro di Ginevra

MODULO N. 2 – 12 ore

21-22 giugno 2024

LE NORME QUADRO DEL DIRITTO DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE LE ORGANIZZAZIONI ECONOMICHE INTERNAZIONALI E LE FONTI INTERNAZIONALI DEL DIRITTO DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE

Venerdì 21 giugno 2024 (9:30 - 13:30 / 14:30 - 18:30)

L'Organizzazione Mondiale del Commercio (OMC) o World Trade Organisation (WTO)

Genesi dell'Organizzazione (dal GATT all'OMC). L'Accordo istitutivo e il sistema degli Allegati. L'evoluzione del sistema fino alla crisi attuale.

Struttura e funzioni dell'OMC: organi (Ministerial Conference, General Council, Dispute Settlement Body, Director-General, Secretariat), funzionamento e meccanismi decisionali

Il sistema degli scambi di merci (Allegato 1A). La normativa di base: GATT 1947 e GATT 1994; clausola della nazione più favorita; clausola del trattamento nazionale; principio di reciprocità; principio di protezione doganale esclusiva e il divieto di restrizioni quantitative; norme accessorie e strumentali (cenni)

Accordi settoriali e accordi sugli ostacoli non tariffari al commercio: cenni

Prof. Aldo Ligustro, Università degli Studi di Foggia

Il FMI (Fondo Monetario Internazionale)

Accordo istitutivo, funzioni, organi, (Board of Governors, Executive Board, international monetary and financial committee, Managing Director) funzionamento e meccanismi decisionali

Lo statuto e le norme del Fondo Monetario Internazionale

Il Gruppo delle Banche – accordo istitutivo, funzioni, organi, funzionamento e meccanismi decisionali e intergovernative del Gruppo: International Bank for Reconstruction and Development (IBRD), International Development Agency (IDA),



International Finance Corporation (IFC) e Multilateral Investment Guarantee Agency (MIGA)

Le organizzazioni intergovernative e carattere regionale
L'Unione europea dopo il trattato di Lisbona

Prof. Annamaria Viterbo, Università degli Studi di Torino

Altri enti internazionali

UNIDROIT

UNCITRAL

Conferenza permanente dell'Aja per il diritto internazionale privato

UNCTAD

Dal G7 al G20

Clubs di Parigi e di Roma

Altri organismi internazionali a competenza specializzata

Organizzazioni non governative

La Camera di Commercio Internazionale

Le Convenzioni Internazionali di diritto uniforme

Prof. Avv. Fabrizio Marrella, Università Cà Foscari, Venezia

Sabato 22 giugno 2024 (9:30 - 13:30)

Deroghe e eccezioni alle regole generali del GATT/OMC

Il Sistema degli scambi di servizi (Allegato IB: General Agreement on Trade in Services; "GATS"); cenni

L'Accordo concernente gli aspetti del commercio connessi alla proprietà intellettuale (Allegato IC: Trade-Related Aspects of Intellectual Property Rights ("TRIPS")); cenni

La Dispute Settlement Understanding ("DSU") (Allegato 2)

Tutela diretta ed indiretta dei singoli e la questione dell'effetto diretto degli Accordi GATT e dell'Accordo OMC

Prof. Aldo Ligustro, Università degli Studi di Foggia

MODULO N. 3 – 12 ore

20-21 settembre 2024

IL DIRITTO INTERNAZIONALE DEGLI INVESTIMENTI DIRETTI ESTERI

Venerdì 20 settembre 2024 (9:30 - 13:30 / 14:30 - 18:30)

Il "sistema paese" italiano per il commercio internazionale

the Italian "country system" for international trade

La definizione di investitore estero; gli standard di trattamento, protezione e garanzia degli investimenti esteri; la garanzia degli investimenti italiani all'estero, accordi bilaterali - BIT extra-UE, BIT intra-UE; il trattato UE-Cina sugli investimenti; la legge italiana sulla salvaguardia degli assetti proprietari in settori strategici e di interesse nazionale; la condizione di reciprocità ex art 16 disp. prel. c.c.

Definition of foreign investment; standards of treatment, protection and warranties of foreign investments

warranties of Italian foreign investments abroad, bilateral treaties, the EU/China investment Treaty; Italian national legislation and the safeguard of strategic and national interest sectors; the condition of reciprocity

Prof. Avv. Fabrizio Marrella, Università Cà Foscari, Venezia

Il controllo degli investimenti esteri diretti nell'Unione Europea

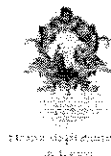
Control of direct foreign investments in the European Union

Prof. Nikos Lavranos, First Secretary General of EFILA, Co-Editor-in-Chief of the *European Investment Law and Arbitration Review*

Meccanismi di risoluzione delle controversie tra Stati e privati stranieri in materia di investimenti esteri, l'arbitrato ICSID's

Dispute resolution mechanism between states and private foreign investors

Prof. Filip Balcerzak, Adam Mickiewicz University in Poznań, SSW Pragmatic Solutions, Warsaw



Sabato 21 settembre 2024 (9:30 - 13:30)

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONI /CASE STUDIES AND PRACTICAL EXERCISES

Profili sostanziali e processuali di un investimento estero/Substantive and procedural aspects of a foreign investment

Avv. Eduardo Lorenzetti Marques, Studio Lorenzetti Marques, São Paulo, Milano, Buenos Aires, Past-President, UIA Foreign Investments Commission

MODULO SPECIALE - 8 ore

20-21 settembre 2024

LEGAL ENGLISH

Venerdì 27 settembre 2024 (9:30 - 13:30)

Sabato 28 settembre 2024 (9:30 - 13:30)

A cura del British Institute of Florence, con n. 2 insegnanti di madrelingua inglese specializzati nell'insegnamento TEFL Teaching English as a Foreign Language in particolare dell'inglese legale.

The British Institute of Florence, Registered charity no. 290647, è Istituto certificato per la qualità UNI ISO 9001:2015 e centro d'esami Cambridge English Platinum.

MODULO N. 4 – 12 ore

18-19 ottobre 2024

LE NORME DI DIRITTO INTERNAZIONALE PRIVATO E PROCESSUALE

Venerdì 18 ottobre 2024 (9:30 - 13:30 / 14:30 - 18:30)

La cooperazione giudiziaria in materia civile: caratteri generali

Prof. Avv. Alberto Malatesta, Università Cattaneo-LIUC di Castellanza

Il coordinamento delle fonti del diritto internazionale privato

Prof. Olivia Lopes Pegna, Università degli Studi di Firenze

Diritto internazionale privato e mercato interno

Prof. Giacomo Biagioni, Università degli Studi di Cagliari

L'interpretazione del diritto internazionale privato dell'Unione

Prof. Chiara Enrica Tuo, Università degli Studi di Genova

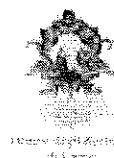
Sabato 19 ottobre 2024 (9:30 - 13:30)

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

Giurisprudenza dell'Unione. Analisi e risoluzione di quesiti, casi e ricerca legale

Prof. Chiara Enrica Tuo, Università degli Studi di Genova

Prof. Olivia Lopes Pegna, Università degli Studi di Firenze



MODULO N. 5 – 12 ore
22-23 novembre 2024

**LA LEGGE APPLICABILE ALLE OBBLIGAZIONI CONTRATTUALI ED EXTRA-CONTRATTUALI:
REGOLAMENTI ROMA I E ROMA II**

Venerdì 22 novembre 2024 (9:30 - 13:30 / 14:30 - 18:30)

La qualificazione della fattispecie ed il relativo inquadramento: il caso della responsabilità precontrattuale

Prof. Paolo Bertoli, Università degli Studi dell'Insubria

Il primato della optio iuris (forma, ambito). I criteri di collegamento legislativo oggettivamente precostituiti (prestazione caratteristica, luogo dell'evento dannoso) e il riferimento empirico al c.d. "collegamento più stretto"; L'accertamento del diritto straniero richiamato in assenza di una disciplina regolamentare

Prof. Sara Tonolo, Università degli Studi di Padova

Norme di applicazione necessaria e norme imperative di Stati terzi. Il limite dell'ordine pubblico e ricorso, se del caso, ad altre leggi applicabili

Prof. Francesco Salerno, Università di Ferrara

Sabato 23 novembre 2024 (9:30 - 13:30)

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

Giurisprudenza dell'Unione. Analisi e risoluzione di quesiti, casi e ricerca legale

Prof. Giacomo Biagioni, Università degli Studi di Cagliari

MODULO N. 6 – 12 ore
17-18 gennaio 2025

**LA REDAZIONE DEL CONTRATTO INTERNAZIONALE FRA
TECNICHE E PROBLEMI**

Venerdì 17 gennaio 2025 (9:30 – 13:30 / 14:30 – 18:30)

(Nell'ambito delle lezioni frontali di questo modulo vengono trattate espressamente "logica e ragionamento giuridico")

Relazione introduttiva

Prof. Paola Lucarelli, Università degli Studi di Firenze, Coordinatrice del Corso

Il contratto internazionale fra diritto e prassi

Prof. Avv. Fabrizio Marrella, Università Cà Foscari, Venezia

La nozione di contratto internazionale: un problema aperto

Avv. Enrico Castaldi, Foro di Milano e Avocat au Barreau de Paris, Castaldi Partners

La redazione del contratto internazionale fra tecniche e problemi

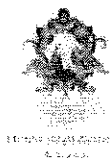
Prof. Avv. Fabio Bortolotti, Foro di Torino BBM Studi Legali associati Buffa, Bortolotti & Mathis, Presidente IDI – International Distribution Institute

Sabato 18 gennaio 2025 (9:30 - 13:30)

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

Tecniche di redazione del contratto internazionale

Avv. Paolo Lombardi, Foro di Torino, Past-President, UIA Private International Law Commission, ELEXI Studio Legale



MODULO N. 7 – 12 ore
21-22 febbraio 2025

**IL DIRITTO APPLICABILE: DALLA FISILOGIA ALLA PATOLOGIA
DEL RAPPORTO**

Venerdì 21 febbraio 2025 (9:30 - 13:30 / 14:30 - 18:30)

(Nell'ambito delle lezioni frontali di questo modulo vengono trattate espressamente "logica e ragionamento giuridico")

Self-regulation e contratto incompleto. Le lettere di intenti

Clausole contrattuali: dal preambolo alla regola fra stile e contenuto.

La struttura del contratto e le clausole tipiche dei contratti internazionali.

Le tecniche di redazione dei contratti nei sistemi di common law e di civil law. Dalla teoria alla pratica: come negoziare e redigere un contratto internazionale.

Negoziante di contratti complessi ed intese preliminari nella pratica del commercio internazionale

Clausole contrattuali: dal preambolo alla regola fra stile e contenuto. "Acquisition contracts"

Avv. Enrico Castaldi, Foro di Milano e Avocat au Barreau de Paris, Castaldi Partners

I contratti commerciali di durata – Analisi economica e proposta di analisi giuridica

Avv. Laura Ristori, Foro di Firenze, Studio Legale Associato Stanghellini Ristori Vigoriti

I contratti commerciali di durata nella prospettiva internazionale

Avv. Giovanni Minuto, Bonelli Erede, Milano

Negoziante di contratti complessi e intese preliminari nella pratica del commercio internazionale.

Avv. Roberto Calabresi, Foro di Firenze

Sabato 22 febbraio 2025 (9:30 - 13:30)

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

La negoziazione e redazione delle intese preliminari nella pratica del commercio internazionale con la Cina: – LOI, NDA, Memorandum of Understanding

Prof. Avv. Renzo Riccardo Cavalieri, Università Cà Foscari, Venezia, Studio Legale Bonelli Erede, Milano

MODULO N. 8 – 12 ore
21-22 marzo 2025

IL CONTRATTO DI VENDITA INTERNAZIONALE

Venerdì 21 marzo 2025 (9:30 - 13:30 / 14:30 - 18:30)

La Convenzione di Vienna del 1980 sulla vendita internazionale di beni mobili (CVIM/CISG). Aspetti di diritto internazionale privato. Legge applicabile e ambito di applicazione. Materie escluse e disposizioni generali

Clausole contrattuali e problemi operativi. Come negoziare e redigere un contratto internazionale di vendita di merce. La formazione del contratto. Effettività e validità delle condizioni generali di vendita (o di acquisto). Obblighi e rimedi.

I nuovi Incoterms.

Studio di casi ed esercitazione. La giurisprudenza italiana ed internazionale con riferimento a vizi e non conformità della merce. Criticità con riferimento alla risoluzione di controversie nei contratti internazionali di vendita. Come gestire un reclamo per difetti e non conformità della merce.

La Convenzione di Vienna del 1980 sulla vendita internazionale di beni mobili (CVIM/CISG). Introduzione, formazione del



contratto. Principi UNIDROIT
Prof. Anna Veneziano, Segretario Generale Aggiunto UNIDROIT

La Convenzione di Vienna del 1980 sulla vendita internazionale di beni mobili (CVIM/CISG). Aspetti di diritto internazionale privato. Legge applicabile e ambito di applicazione. Materie escluse e disposizioni generali.
Prof. Avv. Marco Torsello, Università degli Studi di Verona

Battle of forms. Obligations and Remedies of the Buyer. Damages, Force majeure and Hardship
Prof. Dr. Jean-Paul Vulli  ty, Des Gouttes & Partners, Genève

*Details of the Primary Obligations and Remedies of the seller. Why to avoid an even valid exclusion of the CISG?
The new Incoterms (2020)*
Prof. Burghard Piltz, Partner Piltz Legal, Berlin

Sabato 22 marzo 2025 (9:30 - 13:30)

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

La giurisprudenza italiana ed internazionale con riferimento a vizi e non conformit   della merce. Criticit   con riferimento alla risoluzione di controversie nei contratti internazionali di vendita. Come gestire un reclamo per difetti e non conformit   della merce. Ricerca legale.

Avv. Fabio Liguori, Foro di Milano, Studio Legale Nunziante Magrone
Prof. Dr. Jean-Paul Vulli  ty, Prof. Burghard Piltz

MODULO N. 9 – 12 ore
11-12 aprile 2025

I CONTRATTI DI INTERMEDIAZIONE E DISTRIBUZIONE COMMERCIALE
Venerd   11 aprile 2025 (9:30 - 13:30 / 14:30 - 18:30)

La rete distributiva all'estero. Criticit   nei contratti di distribuzione. Distribuzione vs. semplice contratto di fornitura di prodotti. La vendita B2B (da fornitore a distributore).

Prof. Avv. Ettore Maria Lombardi, Universit   degli Studi di Firenze

Il contratto di distribuzione internazionale di merci - Aspetti di diritto europeo della concorrenza. La concessione di diritti in esclusiva. Clausole di scelta della legge applicabile e di risoluzione dei conflitti

Prof. Avv. Fabio Bortolotti, Foro di Torino, BBM Studi Legali associati Buffa, Bortolotti & Mathis, Presidente IDI - International Distribution Institute

Il contratto di franchising internazionale

Avv. Silvia Bortolotti, Foro di Torino, BBM Studi Legali associati Buffa, Bortolotti & Mathis

Il contratto di agenzia internazionale

Avv. Alberto Venezia, Foro di Milano

Sabato 12 aprile 2025 (9:30 - 13:30)

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

Come redigere il contratto internazionale di agenzia e distribuzione commerciale

Avv. Alberto Venezia, Foro di Milano



MODULO N. 10 – 12 ore
16-17 maggio 2025

IL TRASPORTO INTERNAZIONALE DELLE MERCI
Venerdì 16 maggio 2025 (9:30 - 13:30 / 14:30 - 18:30)

Il contratto di trasporto. Il contratto tra diritto uniforme e diritto statale. In particolare: 1) il contratto di trasporto marittimo; 2) il diritto applicabile; 3) clausole di giurisdizione e arbitrato
Prof. Avv. Sergio Carbone, Professore Emerito Università di Genova
Prof. Avv. Andrea La Mattina, Bonelli Erede, Genova

L'organizzazione del trasporto tra contratto di spedizione e contratto di trasporto.
Il trasporto multimodale. Il trasporto di merci su strada

Avv. Alberto Pasino, Zunarelli Studio Legale Associato, Sede di Trieste, President, UIA Transportation Law Commission
Avv. Paolo Zucconelli, Foro di Verona, Dindo Zorzi & Associati

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

Giurisprudenza dell'Unione ed internazionale in materia di trasporto. Analisi e risoluzione di quesiti, casi e ricerca legale
Avv. Alberto Pasino
Avv. Paolo Zucconelli

Sabato 17 maggio 2025 (9:30 - 13:30)

IL CONTRATTO INTERNAZIONALE REGOLATO DAL DIRITTO INGLESE

Avv. Steven Sprague, *Castaldi Partners Milano*

VALUTAZIONE INTERMEDIA

Giugno 2025

Venerdì 20 giugno 2025

SECONDO ANNO

PARTE SPECIALE

MODULO N. 11 – 12 ore
19-20 settembre 2025

LA REDAZIONE DEL CONTRATTO INTERNAZIONALE (APPROFONDIMENTO)

DIGITALIZZAZIONE E CONTRATTI DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE

Venerdì 19 settembre 2025 (9:30 - 13:30 / 14:30 - 18:30)

Il diritto del commercio internazionale oggi fra tradizione e nuove sfide
Prof. Avv. Fabrizio Marrella, Università Cà Foscari, Venezia

Profili di diritto internazionale privato



Prof. Avv. Roberta Clerici, Università degli Studi di Milano Statale

Piattaforme digitali e diritto globale? In che direzione sta andando l'unificazione del diritto?
Prof. Avv. Maria Chiara Malaguti, Presidente UNIDROIT

L'iniziativa della ICC sulle vendite on-line B2C, Direttive EU e Linee guida su siti Internet non-EU
Avv. Mariaelena Giorcelli, Presidente Commissione UIA Vendita Internazionale di Merce, Studio Legale Bortolotti, Mathis & Associati, Torino

CONTRATTI DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE E DIRITTI UMANI

Supply Chain and the Protection of Human Rights
Martijn Scheltema, Partner at Pels Rijcken, Professor Erasmus University School of Law, Rotterdam, co-chair of the European Prof. Model Clauses Project, The Hague, Netherlands

La "Due Diligence" dei diritti umani/Human Rights Due Diligence
Avv. Maria Pia Sacco, Senior Advisor Pillar Two, Board Member Human Rights International Corner.

Sabato 20 settembre 2025 (9:30 - 13:30)

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

Contractual clauses and operational issues. How to negotiate and draft an international contract for the sale of goods
Avv. Georgia Magno, VP & General Counsel, Industrial & Energy Technology, Baker Hughes

Typical clauses of an international commercial contract
Dr. Christoph Oertel. Maître en Droit (Paris I), LL.M. (Köln/Paris), Rechtsanwalt
President, UIA Contracts Law Commission,
Brödermann Jahn Rechtsanwalts-gesellschaft mbH, Hamburg, Germany

MODULO N. 12 – 12 ore

17-18 ottobre 2025

IL CONTRATTO DI VENDITA INTERNAZIONALE (APPROFONDIMENTO)

Venerdì 17 ottobre 2025 (9:30 - 13:30 / 14:30 - 18:30)

Convenzione di Vienna del 1980 sulla vendita internazionale (CVIM/CISG); L'inadempimento degli obblighi derivanti dal contratto e la risoluzione del contratto di vendita internazionale.

Avv. Mariaelena Giorcelli, Presidente Commissione UIA Vendita Internazionale di Merce, Studio Legale Bortolotti, Mathis & Associati, Torino

Payment and delivery conditions; Delivery: terms and conditions: consequence in case of delay; Payment conditions; negotiation of the price in case of modification, and/or the occurrence of new conditions of execution of the contract.
Nathalie Cazeau, Cazeau & Associés, Parigi, Vice President of the UIA Commission on International Sale of Goods

Transfer of risks and transfer of title. Retention of title clauses. Liability of the parties under the UN Convention on International Sales of goods (CVIM/CISG) Negotiation and drafting limitation liability clauses.

Michal Roszak, Partner Berg & Moll International Lawyers, Kolegial Kancelaria Prawna, Warsaw
Member of the UIA Commission on International Sale of Goods

La vendita internazionale di macchinari e impianti: Problemi particolari collegati al tipo di prodotto, collaudi, montaggio ecc. Clausole tipiche: consegna e messa in funzione, prove di collaudo, problemi relativi alle garanzie.

Prof. Avv. Fabio Bortolotti, Presidente IDI - International Distribution Institute, Studio Legale Bortolotti, Mathis &



Associati, Torino
Sabato 18 ottobre 2025 (9:30 - 13:30)

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

Workshop sulla negoziazione di un contratto internazionale di vendita in lingua inglese. I partecipanti saranno divisi in due gruppi e dovranno negoziare un contratto internazionale di vendita. Ai partecipanti verrà fornito un modello di contratto internazionale di vendita che servirà quale base per la negoziazione.

Avv. Mariaelena Giorcelli – Prof. Avv. Fabio Bortolotti

MODULO N. 13 – 12 ore

21-22 novembre 2025

I CONTRATTI PER L'ESECUZIONE DI OPERE O SERVIZI: APPALTO INTERNAZIONALE, RETI COMMERCIALI, SUB-FORNITURA INTERNAZIONALE E SUPPLY CHAIN, JOINT VENTURE

Venerdì 21 novembre 2025 (9:30 - 13:30 / 14:30 - 18:30)

L'appalto internazionale e il Project Financing. Modelli contrattuali internazionalmente uniformi
Avv. Michele Ius, Group Head of Contracts - Danieli & C. Officine Meccaniche SpA

Reti di imprese e internazionalizzazione

Prof. Avv. Giovanni Meruzzi, Ordinario di Diritto commerciale dell'Università di Verona, Avvocato in Verona

Subfornitura internazionale e Supply Chain

Prof Alberto Musso, Università di Bologna

La Joint-Venture internazionale

Avv. Diego Saluzzo, Foro di Torino, Grande Stevens Studio Legale Associato

Sabato 22 novembre 2025 (9:30 - 13:30)

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

Workshop sulla negoziazione di un contratto internazionale di joint venture in lingua inglese. I partecipanti saranno divisi in due gruppi e dovranno negoziare un contratto internazionale di joint venture. Ai partecipanti verrà fornito un modello di contratto internazionale che servirà quale base per la negoziazione.

Avv. Diego Saluzzo, Foro di Torino, Grande Stevens Studio Legale Associato

MODULO N. 14 – 12 ore

23-24 gennaio 2026

REGIMI DI GARANZIA E MODELLI DI PAGAMENTO NEI CONTRATTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI - CONTRATTI DI FINANZIAMENTO INTERNAZIONALI E CREDITO ALL'ESPORTAZIONE

Venerdì 23 gennaio 2026 (9:30 - 13:30 / 14:30 - 18:30)

Il diritto dei pagamenti internazionali - Pagamento anticipato, posticipato o contestuale. Bonifico internazionale. Assegno nazionale e su banca estera. Cambiale estera. Pagamento contestuale (COD). Incasso contro documenti (CAD). Incasso documentario transazionale tramite banca. Il credito documentario negli scambi internazionali: struttura ed operatività del credito documentario

Prof. Avv. Francesco D'Angelo, Università degli Studi di Firenze

Le garanzie mobiliari non possessorie nel commercio internazionale



Prof. Anna Veneziano, Segretario Generale Aggiunto UNIDROIT

Le garanzie del commercio internazionale.

Prof. Avv. Ettore Maria Lombardi, Università degli Studi di Firenze

Strumenti di pagamento internazionali, Credito Documentario e Stand-by Letter of Credit

Alfonso Santilli, Presidente Credimpex Italia

Blockchain e diritto internazionale privato

Avv. Benedetta Cappiello, Dipartimento di Diritto Pubblico Italiano e Sovranazionale, Università Statale di Milano

Sabato 24 gennaio 2026 (9:30 - 13:30)

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

Contratti di finanziamento internazionali; credito all'esportazione

Avv. Arnaldo Mitola, Allen & Overy Luxembourg

MODULO N. 15 – 12 ore

20-21 febbraio 2026

CONTRATTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI E PROPRIETÀ INTELLETTUALE

Venerdì 20 febbraio 2026 (9:30 - 13:30 / 14:30 - 18:30)

La protezione internazionale di marchi, disegni/modelli e brevetti

Prof. Alberto Musso, Università di Bologna

Contratti internazionali di trasferimento della tecnologia

Prof. Avv. Massimiliano Granieri, Università degli Studi di Brescia

Il Made in Italy fra fattispecie e tutele

Avv. Claudia Del Re, Foro di Firenze, Professore a contratto

Università degli Studi di Firenze

La tutela dei nomi a dominio.

Avv. Pierfrancesco C. Fasano, Foro di Milano, Aria Grace Law CIC

Sabato 21 febbraio 2026 (9:30 - 13:30)

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

Giurisprudenza dell'Unione in materia di proprietà intellettuale. Analisi e risoluzione di quesiti, casi e ricerca legale

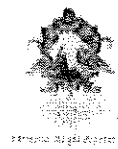
Avv. Gianluca Pojaghi, Foro di Milano

Avv. Stefano Dindo, Foro di Verona, Dindo Zorzi & Associati

MODULO N. 16 – 12 ore

20-21 marzo 2026

APPROFONDIMENTO SULLA GESTIONE DEL CONTENZIOSO COMMERCIALE INTERNAZIONALE DAVANTI AL GIUDICE NAZIONALE; LE CORTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI



(Nell'ambito delle lezioni frontali di questo modulo vengono trattate espressamente "logica e ragionamento giuridico")

Venerdì 20 marzo 2026 (9:30 - 13:30 / 14:30 - 18:30)

La strada giurisdizionale. Aspetti processuali della gestione del contenzioso con l'estero

Prof. Avv. Paolo Biavati, Università degli Studi di Bologna

Prof. Avv. Caterina Silvestri, Università degli Studi di Firenze

Managing International Disputes in International Commercial Matters - A Practical Approach

Prof. Dr. Bernd Reinmüller, Past-President UIA, avvocato in Ginevra e Francoforte, Professore nella Università di Colonia, Lecturer, "DeutscheAnwaltsAkademie" per Corsi di specializzazione in International Business Law

Sabato 21 marzo 2026 (9:30 - 13:30)

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

Giurisprudenza dell'Unione. Analisi e risoluzione di quesiti, casi e ricerca legale

Avv. Paolo Lombardi, Foro di Torino, Past-President, UIA Private International Law Commission, ELEXI Studio Legale

MODULO N. 17 – 12 ore

17 – 18 aprile 2026

APPROFONDIMENTO SULLA GESTIONE DEL CONTENZIOSO COMMERCIALE INTERNAZIONALE: NEGOZIAZIONE, MEDIAZIONE ED ARBITRATO INTERNAZIONALE

(Nell'ambito delle lezioni frontali di questo modulo vengono trattate espressamente "logica e ragionamento giuridico")

Venerdì 17 aprile 2026 (9:30 - 13:30 / 14:30 - 18:30)

Dalla clausola di arbitrato alla procedura. Profili cruciali dell'arbitrato internazionale.

Analisi della giurisprudenza arbitrale internazionale.

Prof. Avv. Fabrizio Marrella, Università Cà Foscari, Venezia

Avv. Andrea Carlevaris, Foro di Roma, Bonelli Erede, Presidente AIA Assoc. Italiana Arbitrato, già Segretario Generale della Corte Internazionale di Arbitrato della Camera di Commercio Internazionale (ICC) di Parigi

Avv. Patricia Peterson, Chartered Arbitrator, FCI Arb, CEDR Accredited Mediator, Member of the Paris, Ontario and Quebec Bars, Solicitor of the Senior Courts of England and Wales

Negoziazione privata e soluzione concordata della crisi del rapporto. Tecniche di negoziazione

Avv. Michael McIlwrath, MDisputes, Chair - Governing Body for Dispute Resolution Services ICC, Professore a contratto Università Bocconi

Sabato 18 aprile 2026 (9:30 - 13:30)

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

La mediazione come soluzione concordata delle controversie commerciali internazionali. Simulazione.

I partecipanti saranno divisi in due gruppi e dovranno simulare un procedimento di mediazione internazionale. Ai partecipanti verrà fornito una traccia con istruzioni per le due parti e per il mediatore di ciascun gruppo.

Prof. Paola Lucarelli, Università degli Studi di Firenze

Avv. Laura Ristori, Foro di Firenze, Studio Legale Associato Stanghellini Ristori Vigoriti, Firenze

MODULO N. 18 – 12 ore

22-23 maggio 2026

DIRITTO DELLA CONCORRENZA E CONTRATTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI



Venerdì 22 maggio 2026 (9:30 - 13:30 / 14:30 - 18:30)

*Introduzione sul ruolo del diritto della concorrenza nei trattati EU e nel processo di integrazione europea
Il rapporto Tra diritto europeo antitrust e diritto nazionale.*

Prof. Avv. Lorenzo Federico Pace, Università degli Studi del Molise

I divieti contenuti negli articoli 101 e 102 TFUE. I profili applicativi delle norme antitrust. Le nuove sfide del diritto antitrust

Prof. Avv. Francesco Munari, Università degli Studi di Genova, Partner Deloitte Legal

Avv. Emilio Cucchiara, Partner Deloitte Legal

Anti-Trust Rules and Activities - Study of Cases and Practical Aspects

Current global trends in competition law enforcement. Impact of competition law on day-to-day business

Competition law compliance (including design & implementation of compliance programs)

Aleksander Stawicki, President UIA Competition Law Commission, WKB Wiercinski, Kwiecinski, Baehr, Warsaw

Practical aspects related to distribution - The Block Exemption on vertical agreements and the corresponding Commission's Guidelines. Focus on resale price maintenance, export prohibitions and non-compete clauses

Susanne Margossian, Past-President, UIA International Sale of Goods Commission, General Counsel and Head of Legal Department, UP International, Geneva

Sabato 23 maggio 2026 (9:30 - 13:30)

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

Focus sui contratti di vendita online - Giurisprudenza dell'Unione. Analisi e risoluzione di quesiti, casi e ricerca legale

Avv. Paolo Lombardi, Foro di Torino, Past-President, UIA Private International Law Commission, ELEXI Studio Legale

MODULO N. 19 – 12 ore

19 – 20 giugno 2026

**PROFILI DI RILEVANZA PUBBLICISTICA NEL COMMERCIO INTERNAZIONALE:
PROFILI DI DIRITTO FISCALE, DOGANALE, NORMATIVA ANTICORRUZIONE, SANZIONI
ECONOMICHE E MISURE DI CONTRASTO AL TERRORISMO**

Venerdì 19 giugno 2026 (9:30 - 13:30 / 14:30 - 18:30)

Contesto normativo internazionale - strumenti internazionali anticorruzione e loro applicabilità alla governance di impresa
Prof. Leonardo Borlini, Università Bocconi di Milano

International Trade Compliance

Avv. Antonio Ciavatta, Executive Counsel, Int. Trade Compliance & TPS Compliance Leader Baker Hughes, Firenze

Sanzioni internazionali

Avv. Marco Padovan, Foro di Milano

Profili di diritto doganale

Avv. Piero Bellante, Foro di Verona

Profili di fiscalità internazionale nei contratti e negli investimenti

Avv. Pietro Mastellone, Foro di Firenze

Sabato 20 giugno 2026 (9:30 - 13:30)

STUDIO DI CASI ED ESERCITAZIONE

*Diritto della fiscalità internazionale e diritto doganale: analisi e risoluzione di quesiti e casi, giurisprudenza dell'Unione.
Ricerca legale*



Avv. Piero Bellante, Foro di Verona
Avv. Pietro Mastellone, Foro di Firenze

MODULO N. 20 – 12 ore
18 – 19 settembre 2026

FOCUS PAESE
CINA, INDIA, STATI UNITI, BRASILE
INVESTIMENTI ESTERI
Venerdì 18 settembre 2026 (9:30 - 13:30 / 14:30 - 18:30)
Sabato 19 settembre 2026 (9:30 - 13:30)

Cina

Avv. Roberto Luzi Crivellini, Macchi di Cellere Gangemi, Verona

India

Ashu Thakur, Ashu Thakur & Associates Advocates & Solicitors, Mumbai
Avninder Singh, Visiting professor with the International University College, Torino, Cicero Chambers, New Delhi

Stati Uniti d'America

Giovanni Spinelli, Managing Partner, Pavia & Harcourt LLP, New York
James D. Rosener, Former President, UIA Corporate Law and Mergers & Acquisitions Commission, Pepper Hamilton LLP, New York

Brasile

Avv. Eduardo Lorenzetti Marques, Studio Lorenzetti Marques, São Paulo, Milano, Buenos Aires, President, UIA Foreign Investment Commission
Prof. Avv. Vicente Bagnoli, Mackenzie University - Law School, Vicente Bagnoli Advogados, São Paulo

VALUTAZIONE FINALE
Ottobre 2026
Venerdì 16 ottobre 2026





Union Internationale des Avocats
International Association of Lawyers
Unión Internacional de Abogados

Comitato nazionale italiano

In convenzione con



UNIVERSITÀ
DEGLI STUDI
DI FIRENZE
DSG
Dipartimento
Scienze Giuridiche



Ordine degli Avvocati
di Firenze

e con il patrocinio di



presentano

SECONDO CORSO BIENNALE DI ALTA FORMAZIONE SPECIALISTICA

SETTORE DEL DIRITTO INTERNAZIONALE
(art. 3 c. 1 lett. f) DM 144/2015
integrato dal DM 163/2020)

CORSO DI DIRITTO DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE

INTERNATIONAL BUSINESS LAW - COMMERCIAL CONTRACTS,
FOREIGN INVESTMENTS & DISPUTE RESOLUTION METHODS

CORSO BIENNALE MAGGIO 2024 - SETTEMBRE 2026

Corso di alta formazione specialistica ufficialmente approvato dal Ministero della Giustizia (PDG del 19/02/2024) ai sensi dell'art. 7, comma 1, D.M. n. 144/2015, organizzato dalla Scuola nazionale di alta formazione specialistica del Comitato Italiano UIA - Union Internationale des Avocats (associazione forense specialistica maggiormente rappresentativa) in forza della Convenzione con il Dipartimento di Scienze Giuridiche dell'Università degli Studi di Firenze ed il Consiglio dell'Ordine degli Avvocati di Firenze in data 25-31/01/2024

SEDE

Le lezioni si terranno a Firenze presso Villa Ruspoli, Piazza della Indipendenza 9, 50129 Firenze (Scuola di Giurisprudenza dell'Università degli Studi di Firenze) ed in videoconferenza interattiva con un tutor d'aula presso le sedi decentrate c/o gli Ordini degli Avvocati "soci collettivi" dell'UIA o altre sedi dedicate a Milano, Roma, Torino e Verona (da confermare comunque anche in dipendenza del numero minimo di iscritti presso ogni sede locale).

La frequenza è obbligatoria dovendosi assicurare la presenza minima dell'ottanta per cento della durata del corso (art. 7, comma 12, lett. d) D.M. 144/2015).

COMITATO SCIENTIFICO

Prof. Paola Lucarelli, Università degli Studi di Firenze, Coordinatrice del Corso

Prof. Avv. Ugo Draetta, Università Cattolica di Milano

Prof. Avv. Fabrizio Mirella, Università Ca' Foscari Venezia

Avv. Alberto Pasinoy, Foro di Trieste, Presidente Comitato nazionale italiano UIA

Avv. Aldo Bulgarelli, Foro di Venezia

Avv. Paolo Lombardi, Foro di Torino, membro di nomina CNF

COMITATO DI GESTIONE

Avv. Carlo Mastellone, Direttore, Foro di Firenze, Presidenti Quest'UIA

Avv. Lavinia Savini, Segretario, Foro di Bologna, membri del Comitato di Presidenza UIA

Avv. Corrado DeMartini, Tesoriere, Foro di Roma, Pres. Comitato UIA

Prof. Paola Lucarelli, Università degli Studi di Firenze

Avv. Cosimo Papini, Foro di Firenze, membro di nomina CNF

PER ULTERIORI INFORMAZIONI E PER RICEVERE LA SCHEDA D'ISCRIZIONE

si invita a contattare la Segreteria Organizzativa:

MJ Eventi - Tel. 055 576856 - e-mail: corsiabiennali@mjeventi.it

PRIMO ANNO

PARTE GENERALE

MODULO N.1 - 12 ore

Maggio 2024

Venerdì 17 maggio 2024 (8h)

Sabato 18 maggio 2024 (4h)

DEONTOLOGIA E ORDINAMENTO PROFESSIONALE IN AMBITO EUROPEO ED INTERNAZIONALE - SVILUPPI E CRITICITÀ

MODULO N.2 - 12 ore

Giugno 2024

Venerdì 21 giugno 2024 (8h)

Sabato 22 giugno 2024 (4h)

LE NORME QUADRO DEL DIRITTO DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE E LE ORGANIZZAZIONI ECONOMICHE INTERNAZIONALI E LE FONTI INTERNAZIONALI DEL DIRITTO DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE

MODULO N.3 - 12 ore

Settembre 2024

Venerdì 20 settembre 2024 (8h)

Sabato 21 settembre 2024 (4h)

IL DIRITTO INTERNAZIONALE DEGLI INVESTIMENTI DIRETTI ESTERI

MODULO N.4 - 12 ore

Ottobre 2024

Venerdì 18 ottobre 2024 (8h)

Sabato 19 ottobre 2024 (4h)

LE NORME DI DIRITTO INTERNAZIONALE PRIVATO E PROCESSUALE

MODULO N.5 - 12 ore

Novembre 2024

Venerdì 22 novembre 2024 (8h)

Sabato 23 novembre 2024 (4h)

LA LEGGE APPLICABILE ALLE OBBLIGAZIONI CONTRATTUALI ED EXTRA-CONTRATTUALI: REGOLAMENTI ROMA I E ROMA II

MODULO N.6 - 12 ore

Gennaio 2025

Venerdì 17 gennaio 2025 (8h)

Sabato 18 gennaio 2025 (4h)

LA REDAZIONE DEL CONTRATTO INTERNAZIONALE FRA TECNICHE E PROBLEMI

MODULO N.7 - 12 ore

Febbraio 2025

Venerdì 21 febbraio 2025 (8h)

Sabato 22 febbraio 2025 (4h)

IL DIRITTO APPLICABILE DALLA FISILOGIA ALLA PATOLOGIA DEL RAPPORTO

MODULO N.8 - 12 ore

Marzo 2025

Venerdì 21 marzo 2025 (8h)

Sabato 22 marzo 2025 (4h)

IL CONTRATTO DI VENDITA INTERNAZIONALE

MODULO N.9 - 12 ore

Aprile 2025

Venerdì 11 aprile 2025 (8h)

Sabato 12 aprile 2025 (4h)

I CONTRATTI DI INTERMEDIAZIONE E DISTRIBUZIONE COMMERCIALE

MODULO N.10 - 12 ore

Maggio 2025

Venerdì 16 maggio 2025 (8h)

Sabato 17 maggio 2025 (4h)

IL TRASPORTO INTERNAZIONALE DELLE MERCI IL CONTRATTO INTERNAZIONALE REGOLATO DAL DIRITTO INGLESE

Giugno 2025

Venerdì 20 giugno 2025

VALUTAZIONE INTERMEDIA

SECONDO ANNO

MODULO N.11 - 12 ore

Settembre 2025

Venerdì 19 settembre 2025 (8h)

Sabato 20 settembre 2025 (4h)

LA REDAZIONE DEL CONTRATTO INTERNAZIONALE (APPROFONDIMENTO) DIGITALIZZAZIONE E CONTRATTI DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE E DIRITTI UMANI

MODULO N.12 - 12 ore

Ottobre 2025

Venerdì 17 ottobre 2025 (8h)

Sabato 18 ottobre 2025 (4h)

IL CONTRATTO DI VENDITA INTERNAZIONALE (APPROFONDIMENTO)

MODULO N.13 - 12 ore

Novembre 2025

Venerdì 21 novembre 2025 (8h)

Sabato 22 novembre 2025 (4h)

I CONTRATTI PER L'ESECUZIONE DI OPERE O SERVIZI: APPALTO INTERNAZIONALE, RETI COMMERCIALI, SUB-FORNITURA INTERNAZIONALE E SUPPLY CHAIN, JOINT VENTURE

MODULO N.14 - 12 ore

Gennaio 2026

Venerdì 23 gennaio 2026 (8h)

Sabato 24 gennaio 2026 (4h)

REGIMI DI GARANZIA E MODELLI DI PAGAMENTO NEI CONTRATTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI - CONTRATTI DI FINANZIAMENTO INTERNAZIONALI - CREDITO ALL'ESPORTAZIONE

MODULO N.15 - 12 ore

Febbraio 2026

Venerdì 20 febbraio 2026 (8h)

Sabato 21 febbraio 2026 (4h)

CONTRATTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI E PROPRIETÀ INTELLETTUALE

MODULO N.16 - 12 ore

Marzo 2026

Venerdì 20 marzo 2026 (8h)

Sabato 21 marzo 2026 (4h)

APPROFONDIMENTO SULLA GESTIONE DEL CONTENZIOSO COMMERCIALE INTERNAZIONALE DAVANTI AL GIUDICE NAZIONALE, LE CORTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI

MODULO N.17 - 12 ore

Aprile 2026

Venerdì 17 aprile 2026 (8h)

Sabato 18 aprile 2026 (4h)

APPROFONDIMENTO SULLA GESTIONE DEL CONTENZIOSO COMMERCIALE INTERNAZIONALE: NEGOZIAZIONE, MEDIAZIONE ED ARBITRATO INTERNAZIONALE

MODULO N.18 - 12 ore

Maggio 2026

Venerdì 22 maggio 2026 (8h)

Sabato 23 maggio 2026 (4h)

DIRITTO DELLA CONCORRENZA E CONTRATTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI

MODULO N.19 - 12 ore

Giugno 2026

Venerdì 19 giugno 2026 (8h)

Sabato 20 giugno 2026 (4h)

PROFILI DI RILEVANZA PUBBLICISTICA NEL COMMERCIO INTERNAZIONALE. PROFILI DI DIRITTO FISCALE, DOGANALE, NORMATIVA ANTICORRUZIONE, SANZIONI ECONOMICHE E MISURE DI CONTRASTO AL TERRORISMO

MODULO N.20 - 12 ore

Settembre 2026

Venerdì 18 settembre 2026 (8h)

Sabato 19 settembre 2026 (4h)

FOCUS PAESE
CINA, INDIA, STATI UNITI, BRASILE
INVESTIMENTI ESTERI

Ottobre 2026

Venerdì 16 ottobre 2026

VALUTAZIONE FINALE

Termine ultimo per le iscrizioni: 30 aprile 2024

www.uiacomitatoitaliano.org

In collaborazione con



